

起業・副業の教科書

〔ゼロ起業型〕

著者・北野哲正

まんがでわかる



何も考えずに起業した先に待っていたのは、、、

売れない在庫の山、借金800万円

親友への結婚祝いはずか5千円、、、

2度の失敗から、

年商3億円の社長になった秘密とは！

起業をする前に必ずこのマンガを読むことをオススメします。

未経験者 歓迎!!

特集

やりがい
無いし

カンタンなお仕事です。

カチカチ

今より
条件
悪いじゃん

転職なら
BUDA

注目の転職情報

カチッ

はあ

これからの
キャリア
どうしよう……

福原 ゆきえ
総合職OL

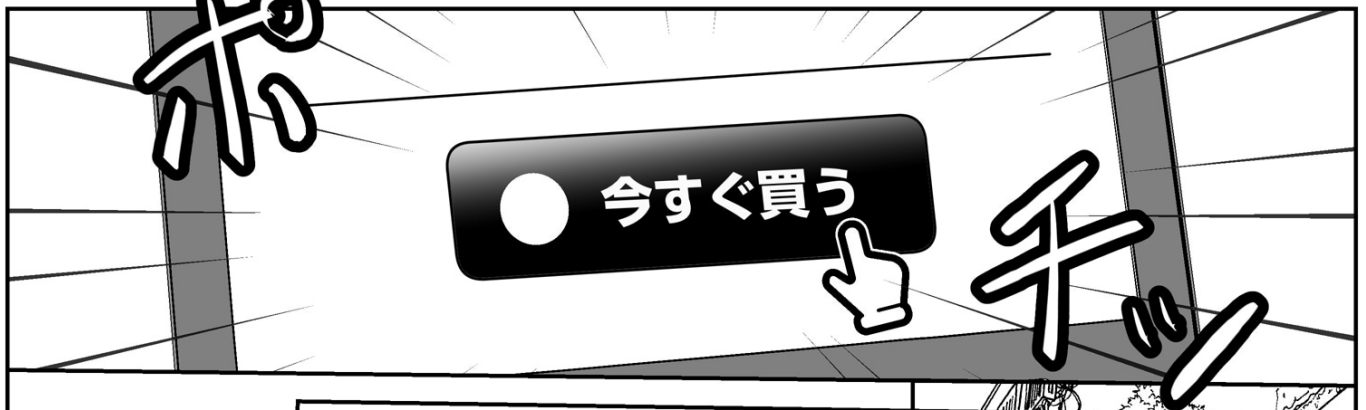
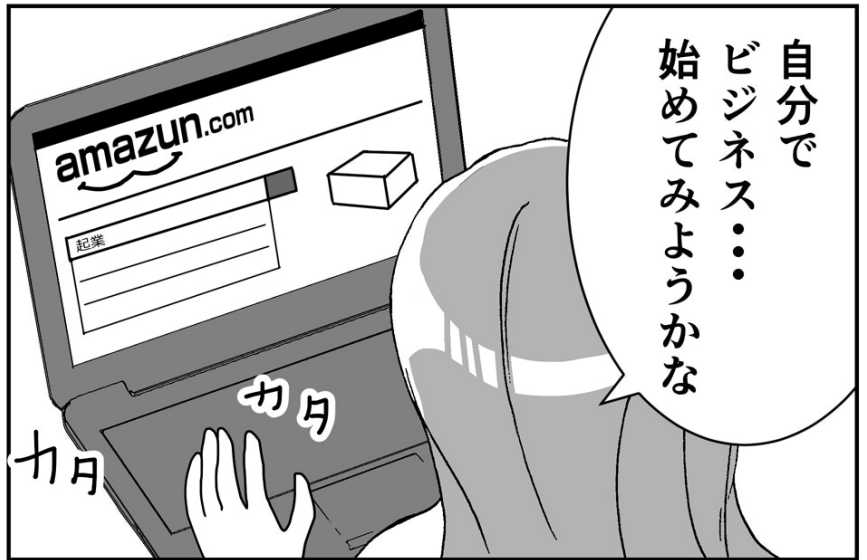
一生このまま
なんてイヤ!!

頑張っても
給料は
変わらないし……

残業にも
ノルマにも
疲れたなあ

ノルマ
来月は
さらに高く!

カチ……





でも、きっと
北野さんだから
出来たんですよね……

うん

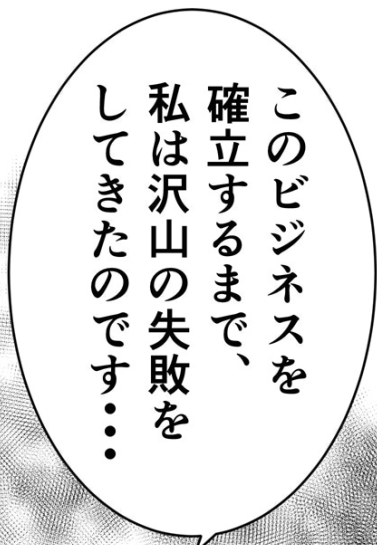


はい！

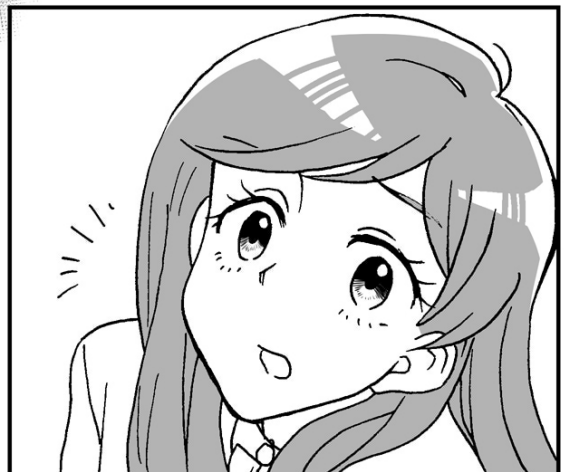
北野さんの
『コンサルタント型
ビジネス』に
感銘を受けまして！

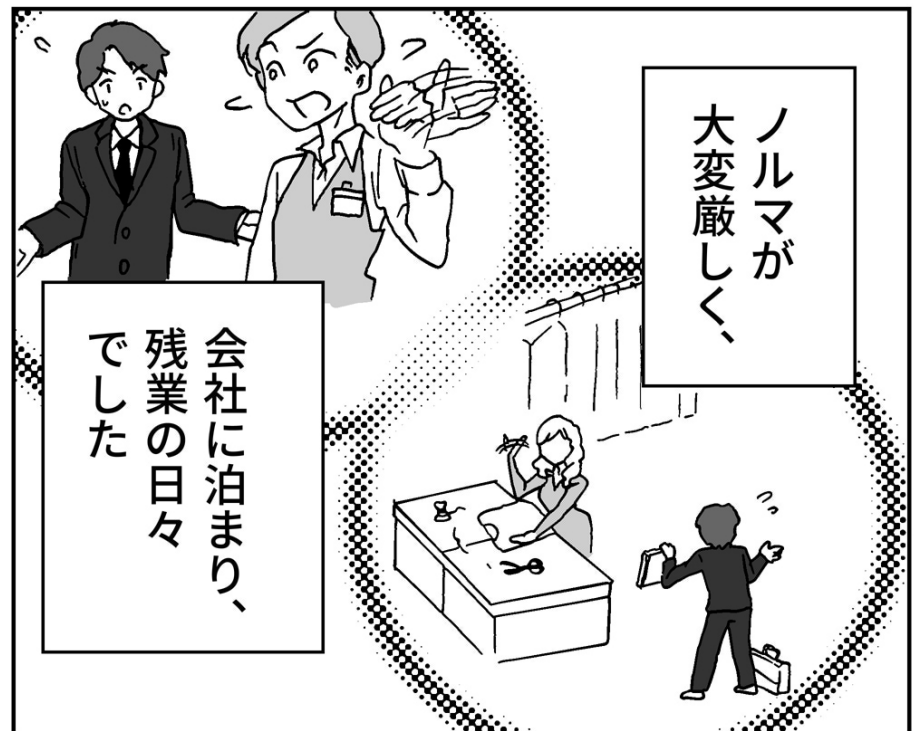


福原さんと比べて、
私が特別に優秀な
わけでは
ありませんよ



このビジネスを
確立するまで、
私は沢山の失敗を
してきたのです……







起業したら
もっと自由に
なれるのかな……

HA HA HA HA

元々、独立志向は
あっただけに
悶々としていた
ある日……



はい、
お陰様で

今日は
頑張ってる
ねえ!

やあ
やあ



うん
北野さん
売ってみたいな？
儲かるよ

〇〇雑貨



雑貨？

そーいや
面白い雑貨を
仕入れたんだ



実は同じ頃、
別の知り合いから
ネットワークビジネスにも
誘われていました

雑貨を売ったり、
ネットワークビジネスを
やっていけば、

何とか収入は
確保できるだろう



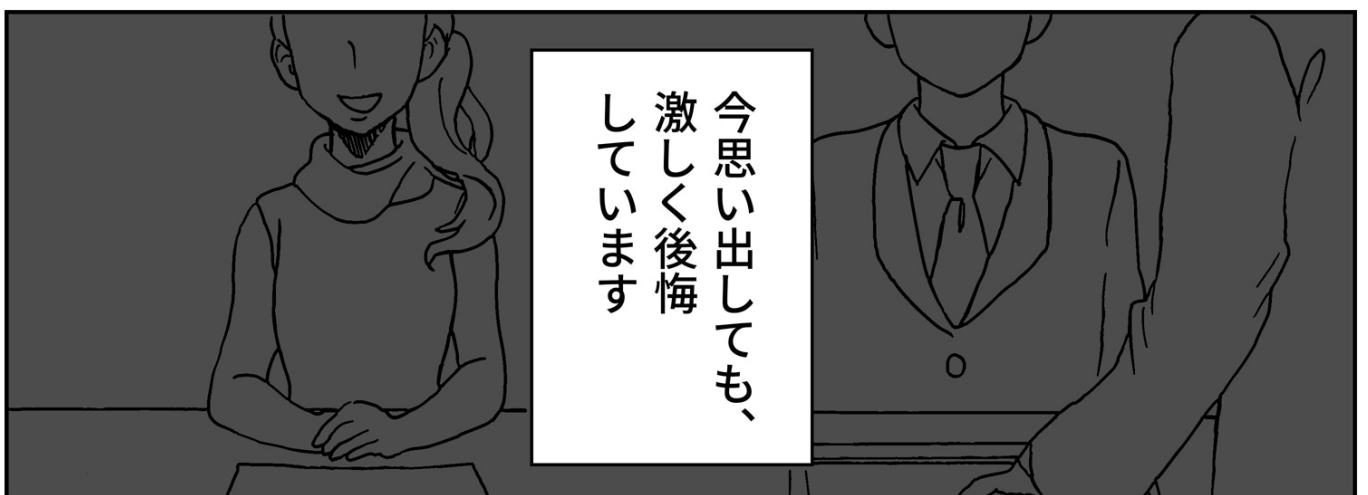
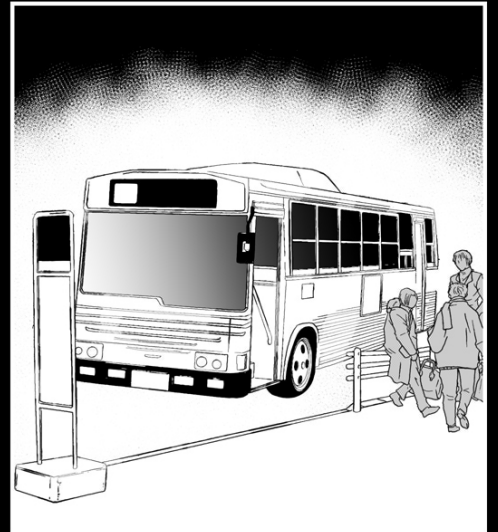
そんな安易な
気持ちで、
会社に辞表を
提出しました

退職願

当たれば
成功者だ!!

しかし、
結果は…







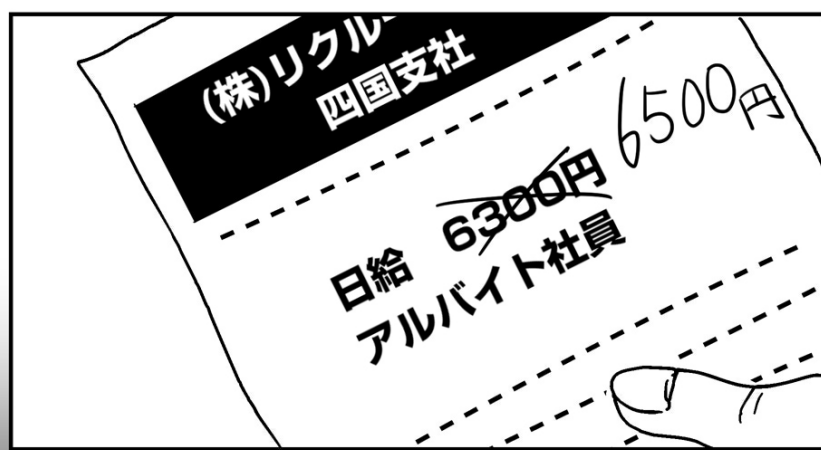
**【戒め①】
在庫ビジネスで
起業するな！**

~~在庫
在庫
在庫
在庫
在庫
在庫
在庫
在庫~~

一度目の起業は、
1年と2ヶ月で
失敗と
なりました



香川に戻った私は、
その足で再就職の
面接を受けに
行きました



すぐに
再起業
してやる!

俺は本当は、
こんな日給で働く
ような人間じゃ
ないんだ

制作部

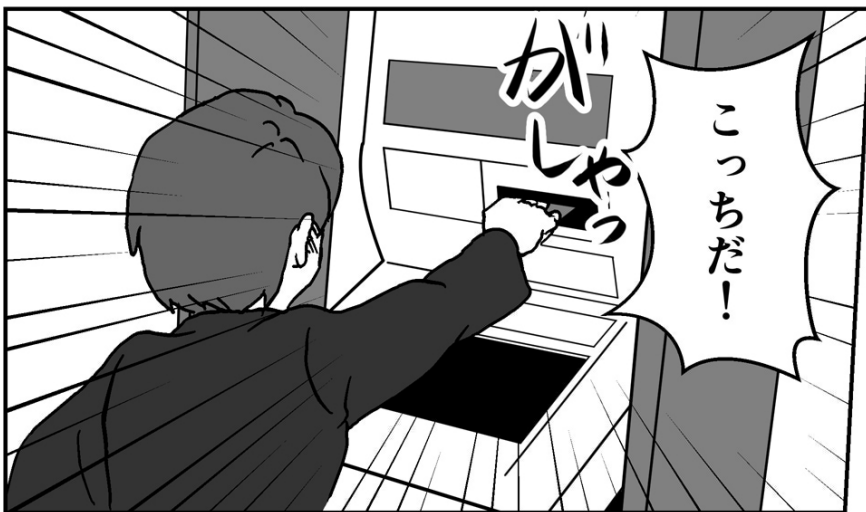
急遽、欠員が
出たということ
偶然にも制作部門に
配属されました

仕事は面白かった
ものの、どうしても
起業の夢が
捨てきれず

何とか在庫を
売り切るぞ！

「2足のわらじ」
生活を送り
続けたのです

週末は
大阪へ



これは限度額
いっぱいだから...





俺はできる！



外注先に無理を
言って、お金を
借りることもあり…

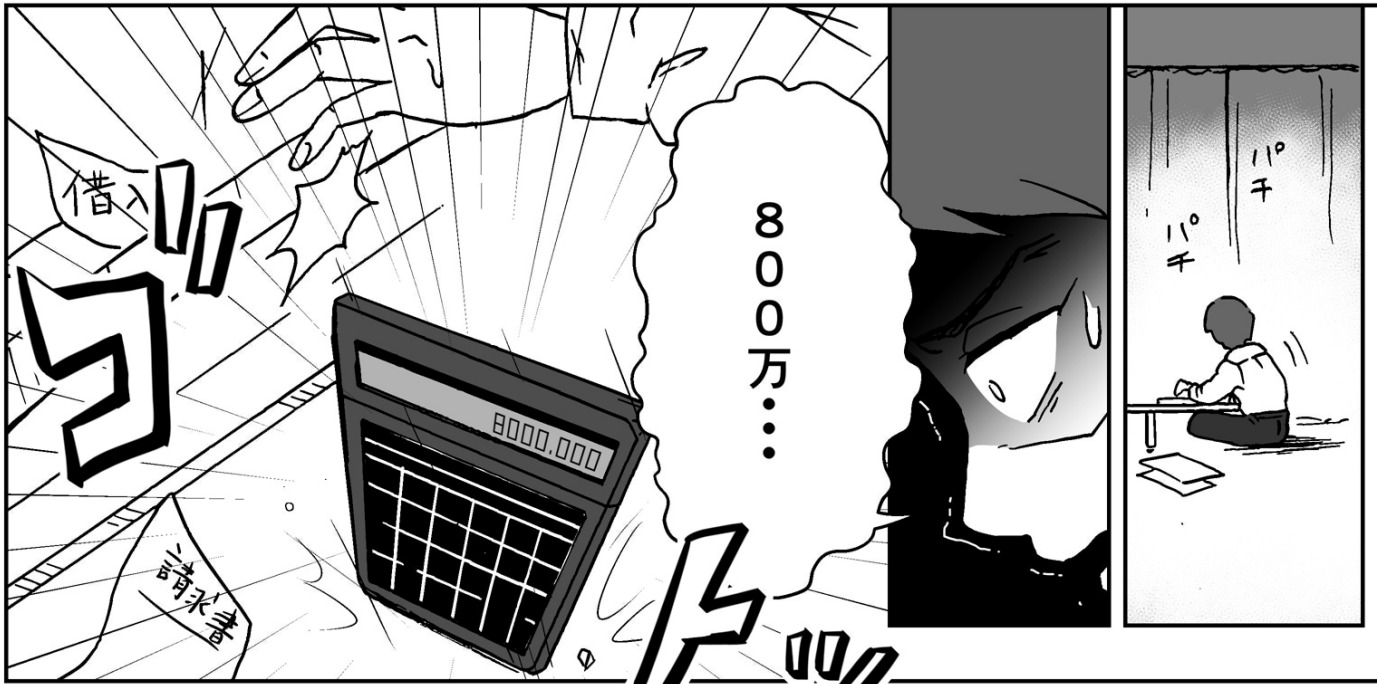


果ては、
消費者金融
にも手を
出しました



必ず成功して
逆転してやる！

1年後



当時は
亡き母の事で
父と確執があり、
これもお互いに
神経をすり
減らしました

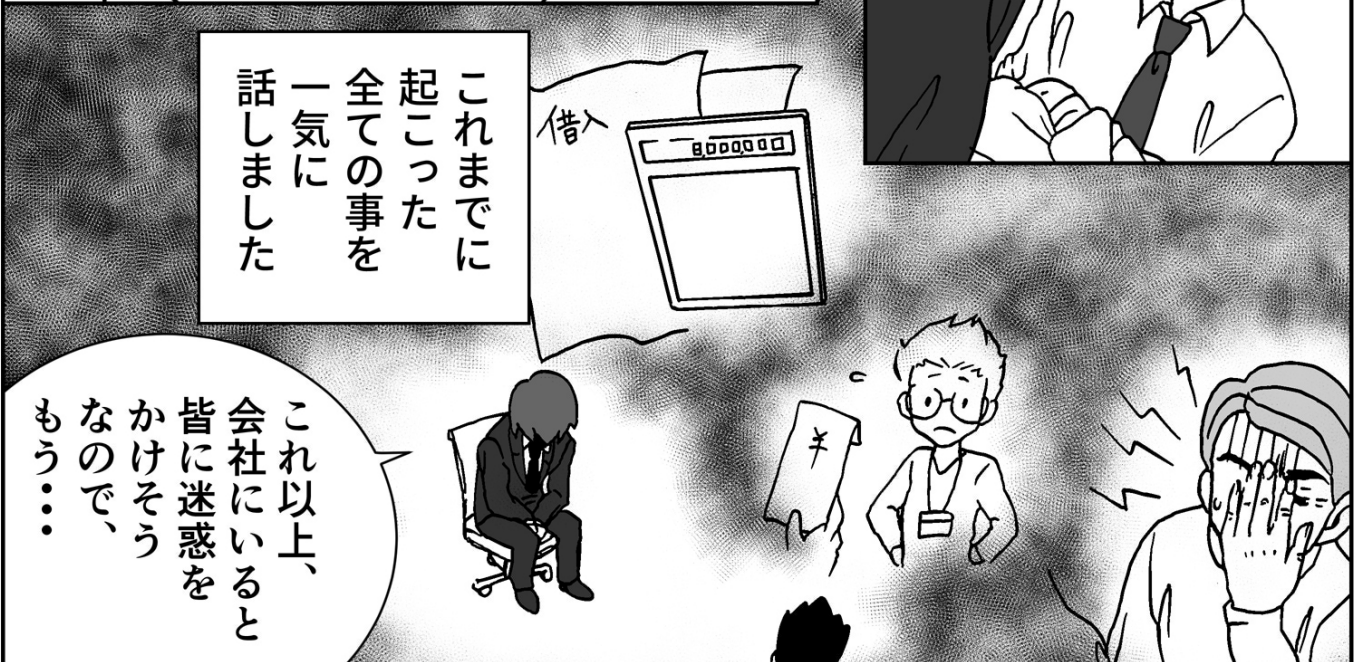
北野、
ちよつと
いい？



上司は、
私が副業を
している事は
既に知って
いました



現状を全部
話してみろ…



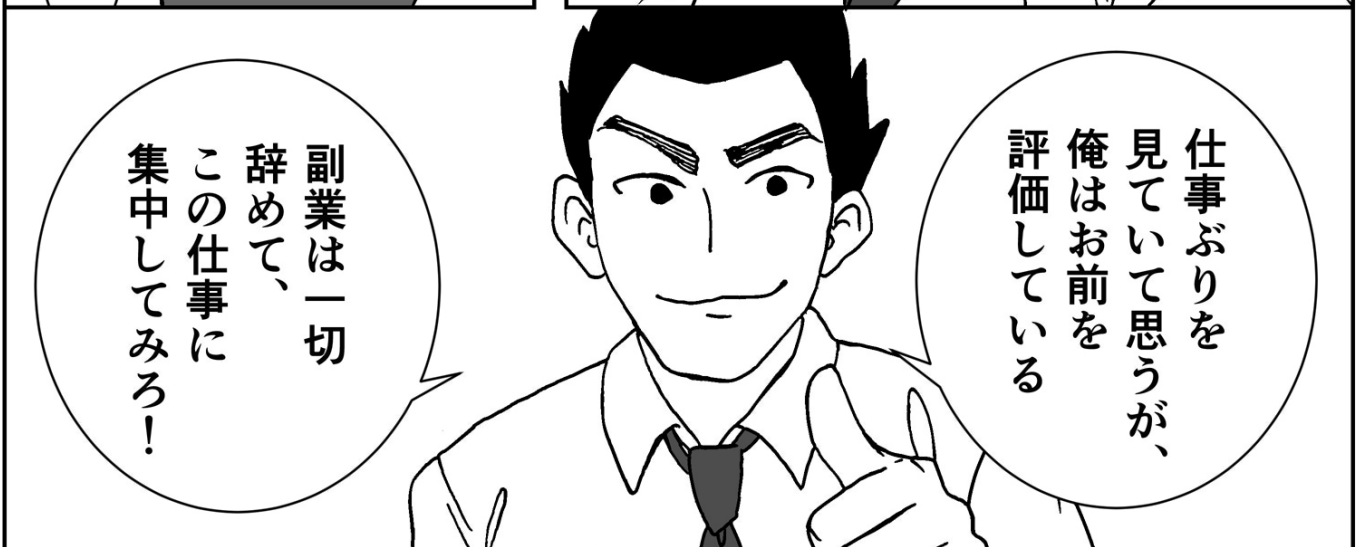
これまでに
起こった
全ての事を
一気に
話しました

これ以上、
会社にいると
皆に迷惑を
かけそう
なので、
もう…



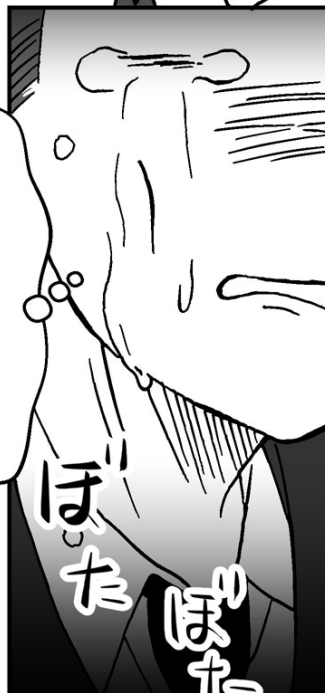
皆「北野さん、
しようがない
なあ・・・」という
程度にしか
思っていないよ

えっ...



仕事ぶりを
見ていて思うが、
俺はお前を
評価している

副業は一切
辞めて、
この仕事に
集中してみろ！



この業界で

ぼた
ぼた

この業界で
本気で
やってみよう！



決断後は
猛修行に
明け暮れました

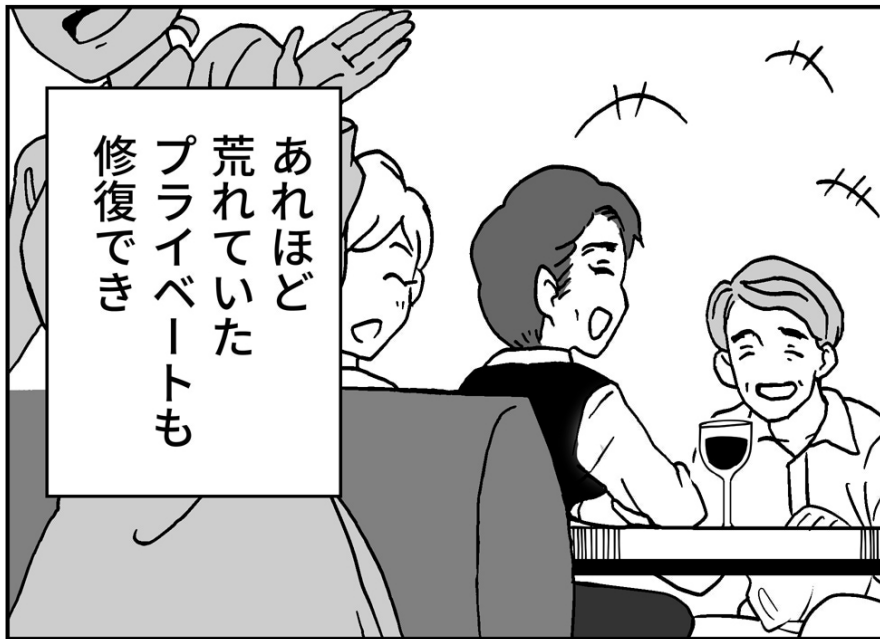


そして、
私はずいぶん、

コピーライター
として独立
しました

売上
800万を
目指すぞ！

在庫を抱えない
ビジネス、
これが
「2度目の起業」
です



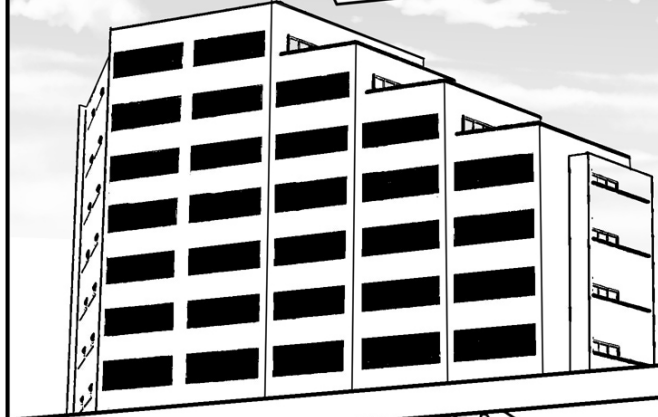
あれほど
荒れていた
プライベートも
修復でき

独立一年目は
順調そのもので、
目標の2倍以上の
売上になりました

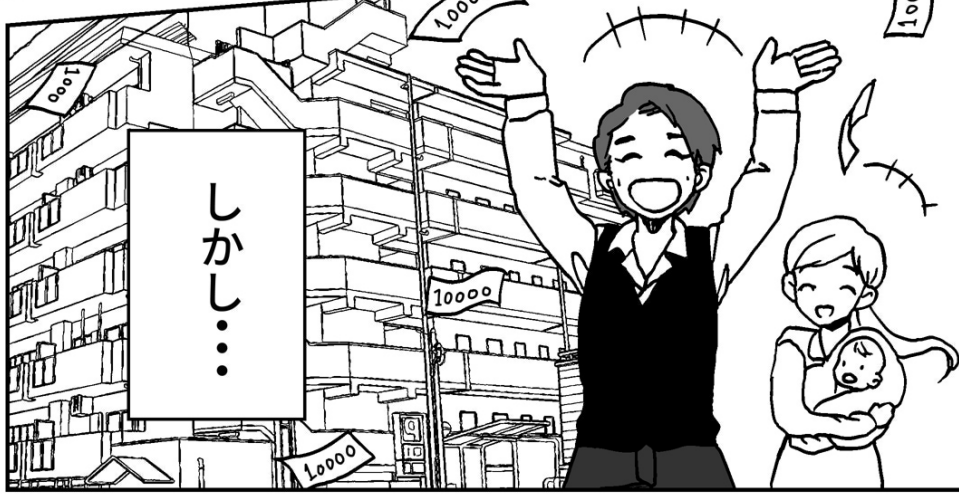


ペン一本で
こんなに
儲かる
とは……

北野デザイン事務所

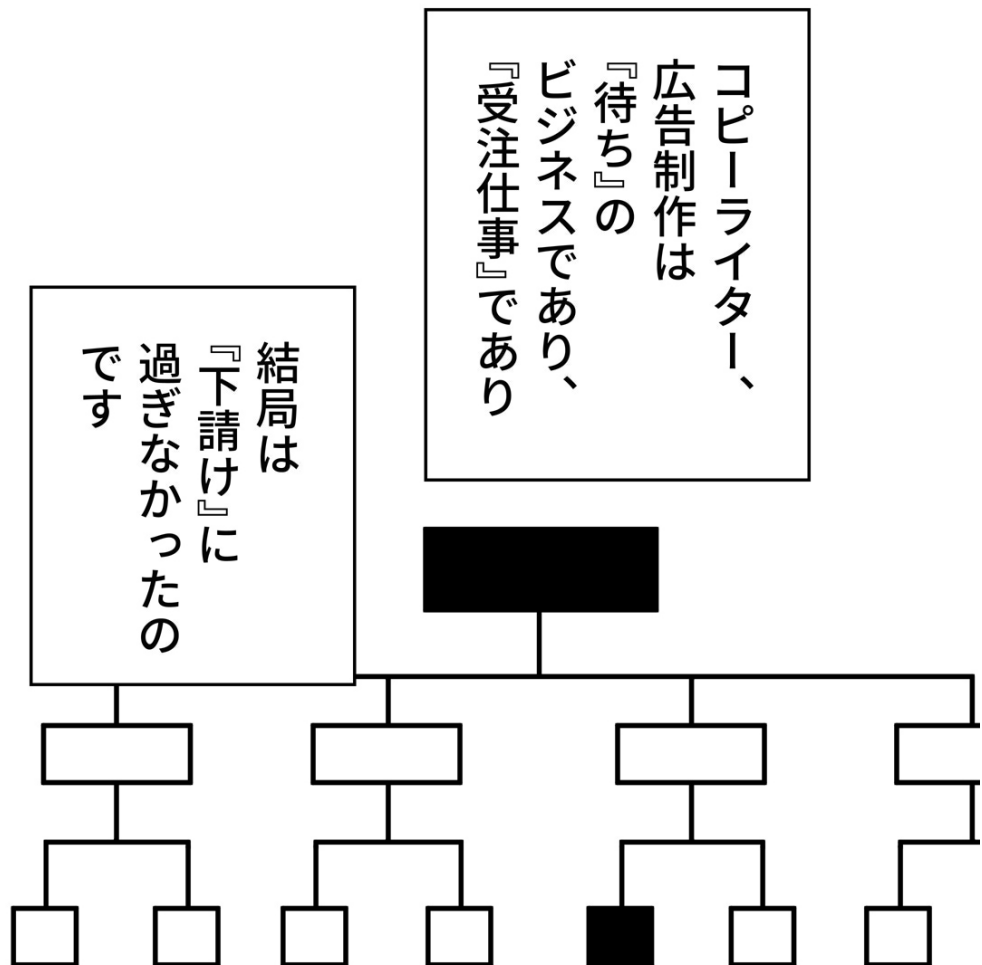


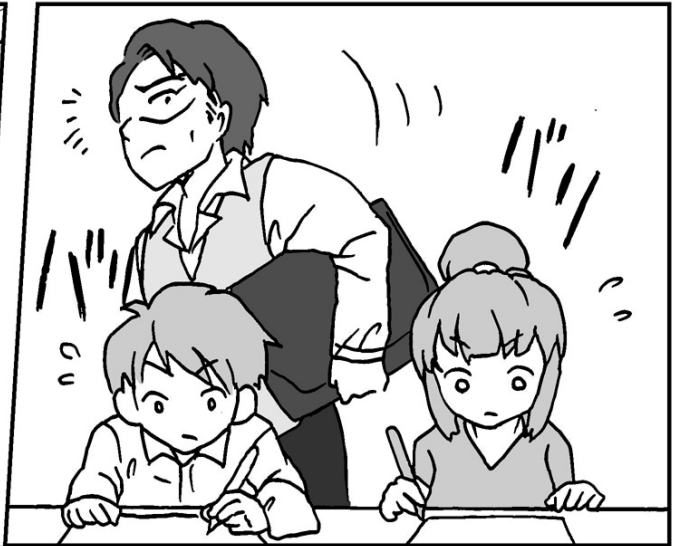
この勢いは
止まらず、
2年後には
広告制作会社を
経営するまでも
なります



しかし……

まさに
「絶頂期」
でした





子どもの運動会に
参加したのも
1回のみ……

そうこうして
いる内に私は
家族との旅行は
できなくなり、



部下の
離反に遭い、
売上も激減
してしまい……



正直、
うんざりです

ついに会社を
解散せざるを
得なくなりました

テナント
募集中

また
「ふりだし」に
戻ってしまった…

【戒め②】
労働集約的な
ビジネスで起業するな！



うーん...

今まで通りでは
駄目だ、

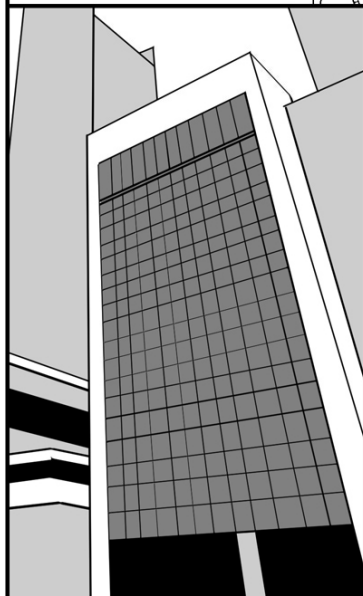
何か、新しいことを
やらねば



在庫	在庫	在庫
在庫	在庫	在庫
在庫	在庫	在庫
在庫	在庫	在庫



とりあえず、
目先の仕事を
頑張るか...

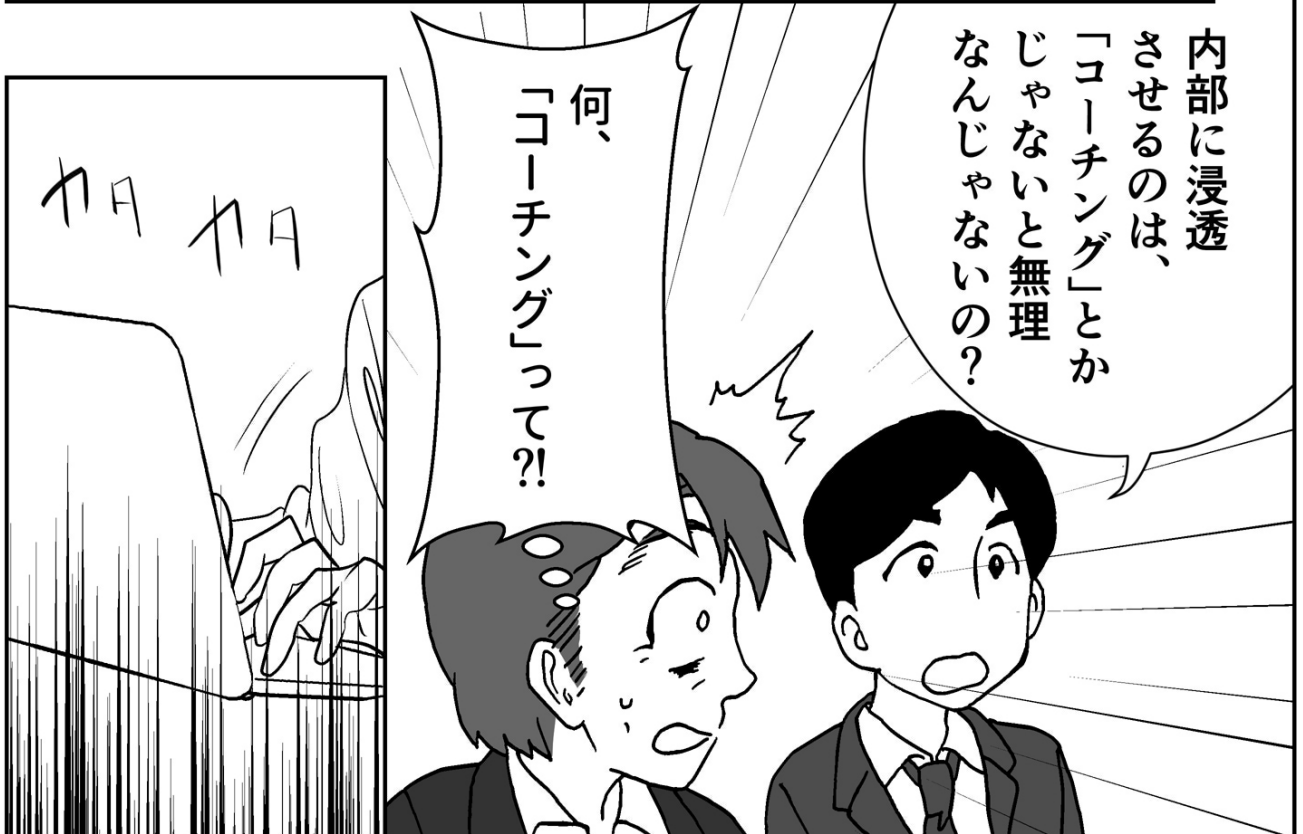




広告で発信
すると共に、
会社の内部にも
キヤッチフレーズを
浸透させる施策を
考えて欲しいんです



広告を
発信するのは
広告代理店の
仕事だけど…



何、
「コーティング」って?!

内部に浸透
させるのは、
「コーティング」とか
じゃないと無理
なんじゃないの?

コーチングとは

つまり…

コーチングを
覚えれば、

コンサルタントに
なれるのか…!!

これだ!!

CTE

コーチング・トレー
プログラム

受講お申し込み

これが私のコーチング、
コンサルビジネスの
スタートである、
「3度目の起業」となります





経て、
紆余曲折を



最初こそ、
誰も取り合って
くれませんでした
が……

めげずに
コーチングや
コンサル業を
続けていくと、
次第に信頼を
獲得し
コンサルタ
ントと
しての地位
を
確立
しまし
た

私は
「マーケティング
コーチ」に
なりました



そして……

やっとここまで
来られたん
だな……

2009年1月には
東京・六本木に
東京事務所を
出すことになり、
現在に至ります——



1) 対面、スカイプなどによるマンツーマンのコーチング、コンサル

2) 多人数を相手に価値ある情報を提供する単発セミナー

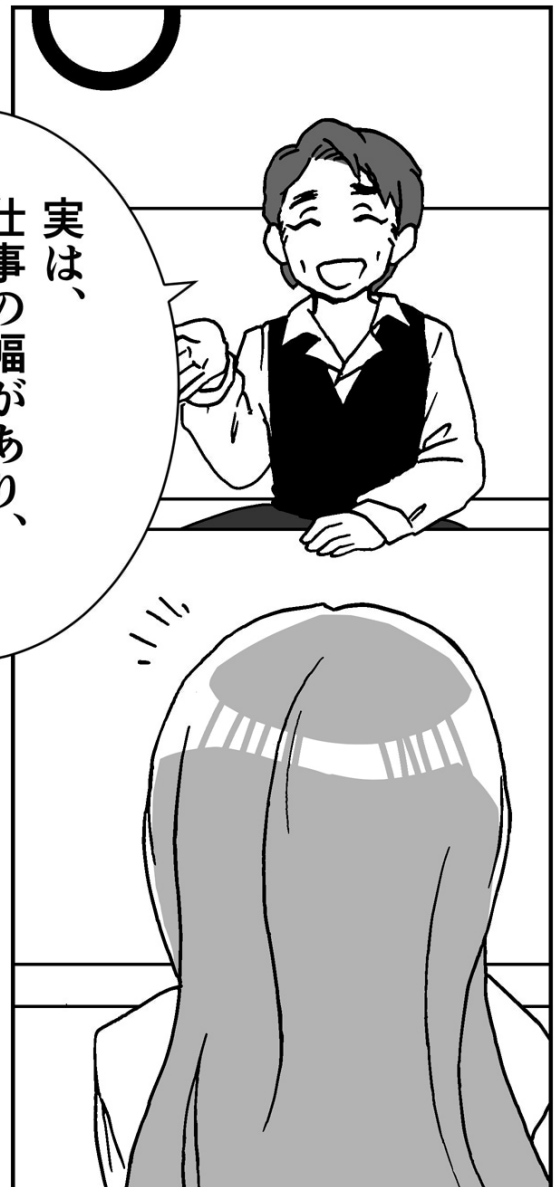
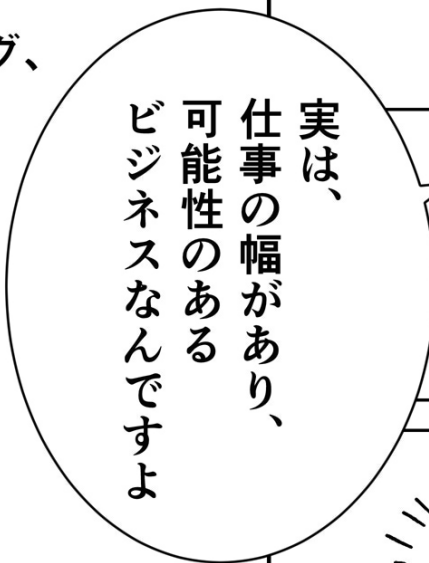
3) 主に企業向けに実施する研修サービス

4) 価値あるノウハウをまとめて提供する講座ビジネス

5) ノウハウをPDFや動画にまとめたコンテンツを販売するビジネス

6) 継続課金できる会員制ビジネス

7) 上記から派生するさまざまなビジネス



実績一覧

年商300万円時代

コーチング

1万円



× 年間240名 = 240万円

研修・コンサル

5万円



× 年間12件 = 60万円

私の今までの実績は
このような感じですよ

年商1000万円時代

コーチング

3.5万円



× 年間240名 = 840万円

研修・コンサル

10万円



× 年間12件 = 120万円

セミナー

5万円



× 年12回 = 60万円

1000万円
超え！

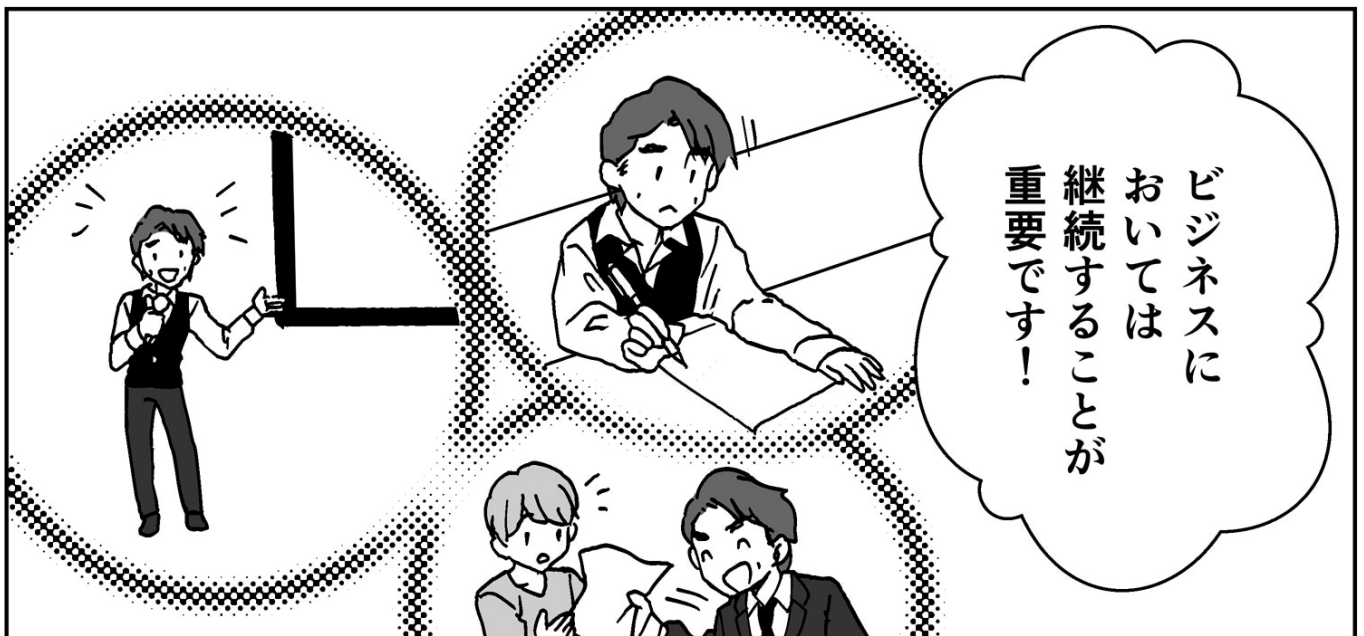
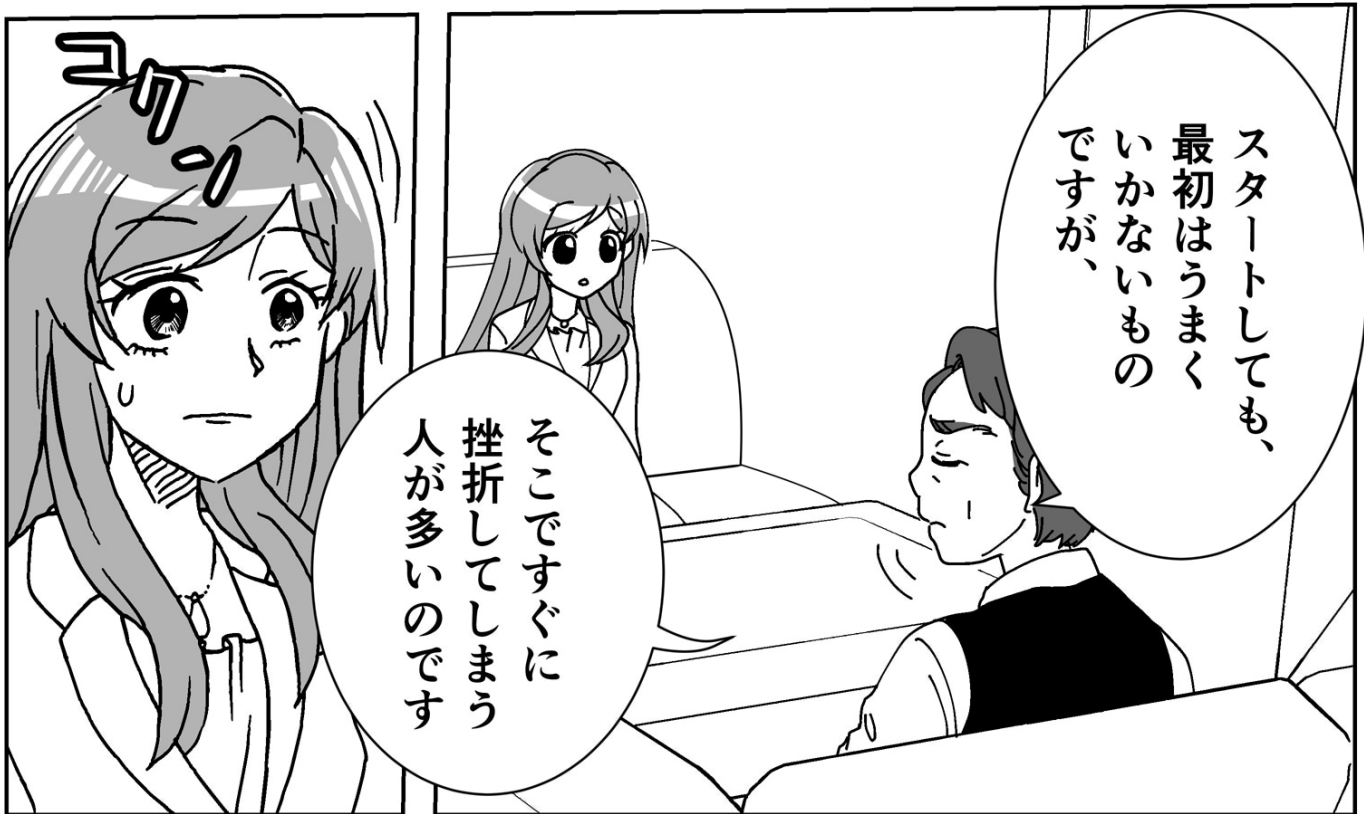
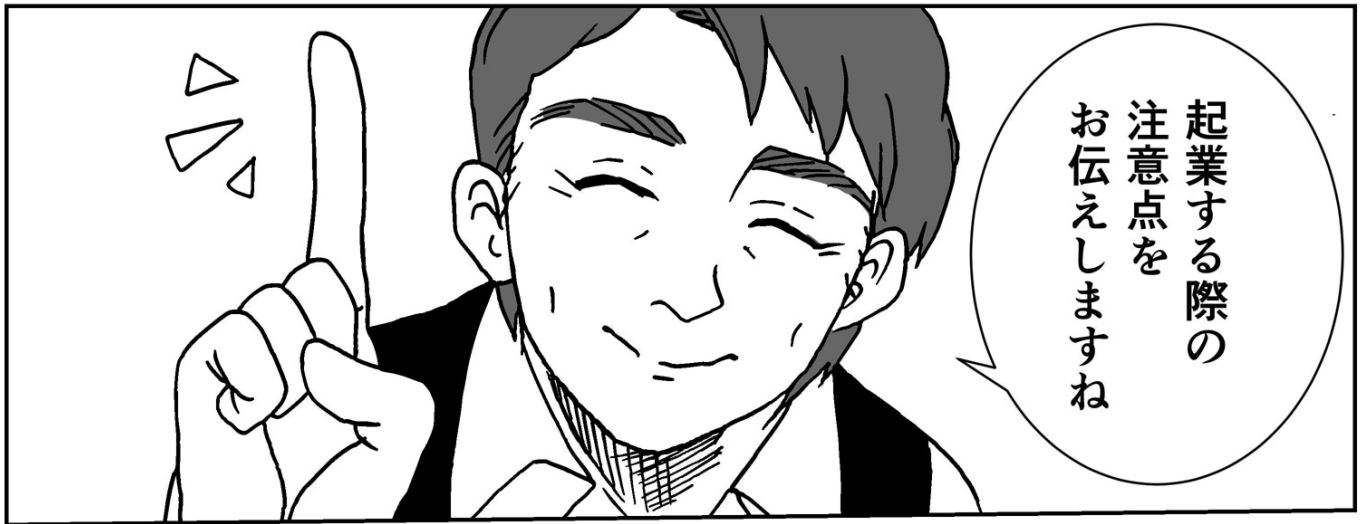
年商3000万円時代

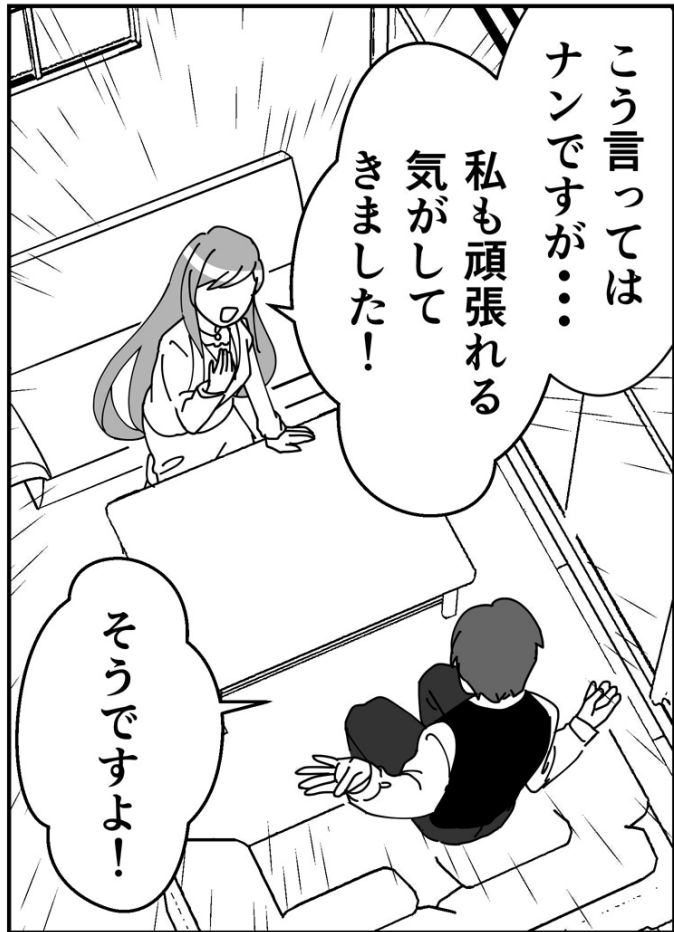
講座ビジネス・会員制ビジネスを
スタートさせ、複数の収入の柱を確立！

「オンライン講座ビジネス」
「会員制ビジネス」
「高額グループコンサルティング」
「アフィリエイトなどの広告収入」
「協会ビジネス」
「ストック型ビジネス」
「大型のジョイントベンチャー」 などなど

たくさん
ありますね！
私にも
できるかも…

労働集約型から抜けました!!





それでは、
今日は
あなたに

【継続・
習慣化の動画】を
無料でプレゼント
します！

早速、
見てみます〜！

【継続・習慣化の動画】



無料プレゼントを受け取る！

終

- 電子書籍第1弾：「起業・副業の教科書～ゼロから年収1000万を実現する7つの習慣～」

<http://con-labo.jp/trk/kyoukasho>

- 電子書籍第2弾：圧倒的な結果を出す体質になる「マインドセット」の作り方

<http://con-labo.jp/trk/mindset>

- Podcast 番組「【ゼロ起業型】起業・副業の教科書」

<https://itunes.apple.com/jp/podcast/bei-ye-zhe-zhengno-zero-qi/id1116851664?l=en>

- 無料メール講座「ゼロから起業し、集客を仕組化する実践的12ステップ」

<http://con-labo.jp/12step-pc/>

=====

北野哲正 プロフィール

=====

株式会社コンサルタントラボラトリー代表取締役

慶応義塾大学経済学部卒業。香川県出身。(株)ワコール、(株)リクルートを経て、コピーライターとして独立。その後、独立・起業支援のコンサルタントへと転身し、資金や人脈なしで全くのゼロからスタートアップした起業家たち、述べ3万人以上を成功に導いてきた。とりわけ、自分の知識やスキルを活かしたコーチ、コンサルタント、セラピスト、セミナー講師、カウンセラー、士業、整体師などの「コンサルタント型ビジネス」での起業・副業を得意とし、クライアントの中には3ヶ月で年収1000万、1年足らずで1億円の売上を記録する人たちが続出している。現在は3つの会社の代表と2つの会社の取締役と勤め、通販ビジネスなども手掛け、グループで年商9.5億円の経営者でもある。

著書に、『ゼロ起業』（実業之日本社）があり、インターネットラジオ『起業・副業の教科書』を配信中。

まんがでわかる【ゼロ起業型】

「起業・副業の教科書」

2016年8月発行 初版

著者：北野哲正

編集協力：末吉宏臣

Copyright (C) 2016 北野哲正 All Rights Reserved.
